

Fehler beim Immobilienverkauf, die Sie vermeiden sollten

Ihre Immobilie ist wahrscheinlich Ihr wertvollster materieller Besitz.

Diese Fehler sollten Sie daher beim Verkauf vermeiden:

- Ungenügende Planung und Vorbereitung des Verkaufes
- Mangelnde Prüfungsmöglichkeit des Marktes
- Über- oder Unterschätzung des Wertes meiner Immobilie
- Dauer der Vermarktung, langfristige Vorbereitung des Umzuges
- Unkenntnis über erforderliche Unterlagen für den Verkauf
- Zu wenig Zeit und technische Ausstattung für die professionelle Erstellung eines käuferorientierten Exposés meiner Immobilie
- Uneingeschränkte Erreichbarkeit für die Interessenten nicht realisierbar
- Unentschlossenheit und Fehler, welche Informationen darf und welche sollte ich nicht an den Interessenten weitergeben
- Falsche Einschätzung, ob der Interessent ein potenzieller Käufer ist oder andere Absichten hat
- Keine Möglichkeiten bei der Unterstützung der Finanzierung des Käufers
- Einfluss bei der Vorbereitung des Notarvertrages für meine Interessen nicht genügend gewährleistet
- Stress bei der Objektübergabe

Lesen Sie auch unsere Tipps für private Immobilienverkäufer

oder gleich zum Profi :



Markkleeberger Immobilien

Großer Bogen 14 04416 Markkleeberg

Tel.: 0341/350 480 55 Mobil: 0177/ 56 17 997

Mail: info@markkleeberger-immobilien.de www.markkleeberger-immobilien.de